



Toppfotballbarometeret 2025

Et innblikk i økonomien i norsk toppfotball

TOPP SERIEN

1	Introduksjon til Toppserien	3
2	Finansielt dypdykk	5
	Inntekter	
	Kostnader	
	Spillerlogistikk	
	FOS	
3	Klubbene	10
4	Vedlegg	21



Foto: Odd Sindre Tonning, TFK

Introduksjon til Toppserien

Dette er andre året Toppserien inkluderes i Toppfotballbarometeret, og første gangen det er mulig å vise til utviklingstrekk fra et år til et annet

Om rapporten

Toppfotballbarometeret 2025 er den sjette utgaven av den årlige rapporten fra NTF og TFK. Rapporten gir en oversikt over den økonomiske situasjonen i norsk toppfotball basert på klubbenes lisensrapportering.

Formålet med rapporten er å skape økt forståelse og engasjement rundt norsk toppfotball gjennom å tilby et økonomisk innblikk i klubbdrift. Videre hjelper rapporten klubbene med nasjonal benchmarking, som brukes til å forbedre klubbdrift og søke kommersielle muligheter.

Rapporten er utarbeidet i samarbeid mellom Norsk Toppfotball, Toppfotball Kvinner og Deloitte, med sentrale bidrag fra klubbene. Alle klubbene har hatt mulighet til å gi innspill og godkjenne sine respektive klubbsider.

Om Toppserien

Dette er andre året Toppserien inkluderes i Toppfotballbarometeret, og første gangen det er mulig å vise til utviklingstrekk fra et år til et annet. Kapittelet presenterer inntekter og kostnader relatert til klubbdrift, i tillegg til spilleroverganger og finansiell oppfølging. I et forsøk på å gjøre tallene mer sammenliknbare mellom klubber med avvikende organisering og rapporteringsprinsipper, er det enkelte linjer i resultatregnskapet rapporten utelater. Se vedlegg 2 for mer informasjon. Det er likevel fortsatt en vei å gå for å få tydelig definerte kriterier for dataen som rapporteres og brukes. Selv om det er gjort tiltak for å gjøre tallene mer sammenliknbare, er dette en viktig forutsetning å være klar over som leser av kapittelet.

Rapportstruktur

Årets rapport er delt inn i fire hoveddeler: ett samlet kapittel som presenterer hovedfunn innen norsk toppfotball, og tre underkapitler som gir en mer detaljert gjennomgang av hver liga og de tilhørende klubbene. Digitale lesere kan klikke på de respektive forsidene nedenfor for å navigere til ønsket kapittel.

Norsk fotball hovedfunn



Dypdykk Eliteserien



Dypdykk OBOS-ligaen



Dypdykk Toppserien



Jens Haugland

Daglig leder, NTF
+47 905 78 703
jens@toppfotball.no

Marianne Solheim

Daglig leder, TFK
+47 955 20 354
marianne@toppfotballkvinner.no

Andreas Madsen Holm

Prosjektleder, Deloitte
+47 913 71 596
andholm@deloitte.no

Emilie Finnevolden Gooderham

Talsperson for prosjektet, Deloitte
+47 992 59 061
emfinnevolden@deloitte.no

TOPP SERIEN

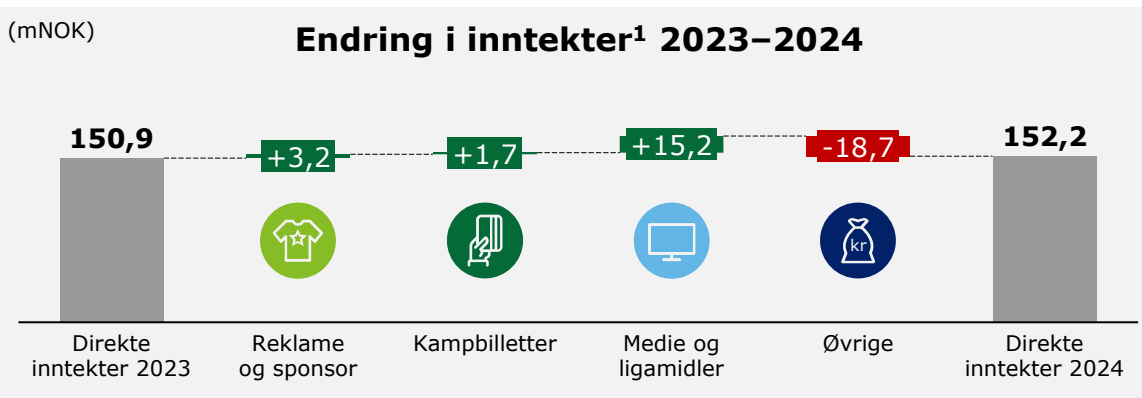
1	Introduksjon til Toppserien	3
2	Finansielt dypdykk	5
	Inntekter	
	Kostnader	
	Spillerlogistikk	
	FOS	
3	Klubbene	10
4	Vedlegg	21



Foto: Odd Sindre Tonning, TFK

Inntekter | Per klubb i Toppserien

Toppserieklubbene mottar mindre støtte enn tidligere men genererer samtidig høyere inntekter selv



Inntektene i Toppserien var i 2024 på 152,2 mNOK, en økning på 1,3 mNOK sammenlignet med 2023. Dette til tross for at ny ligasammensetning der Kolbotn erstattet Avaldsnes bidro med en nedgang på 3,3 mNOK. 6 av 10 klubber rapporterte økte inntekter fra året før.

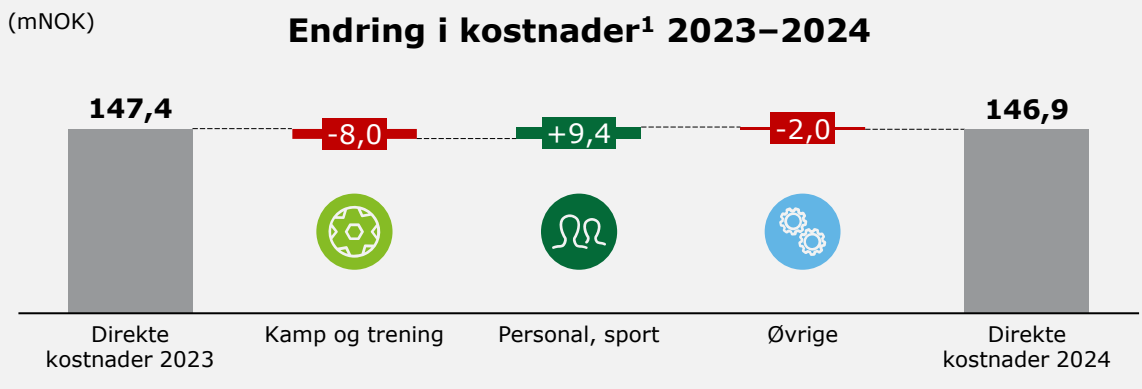
Generelt opplevde klubbene en jevn økning i reklame- og sponsorinntekter, samt billettinntekter, som understøtter den positive utviklingen i publikumsoppslutning de siste årene. Endringer i medie- og ligamidler, samt øvrige inntekter, skyldes i stor grad regnskapstekniske endringer hos enkeltklubber. Det har også vært utfordringer med å skille ut inntekter for klubber som har samorganisert damelag med bredde- og herrelag. Det største utslaget var fra Vålerenga, som med ny metodikk rapporterte en 7 mNOK økning i medie- og ligamidler og 15 mNOK reduksjon i øvrige inntekter.



Noter: 1) Merk at inntekter ikke inkluderer inntekter ved spillersalg i denne sammenheng.
Kilder: Regnskapspakke klubblisens for Toppserieklubbene (2023-2024)

Kostnader | Per klubb i Toppserien

Til tross for en liten reduksjon i totale kostnader indikerer økte kostnader til spillere, trenere og støtteapparat nye steg mot profesjonalisering for Toppserieklubbene



Kostnadene i Toppserien var i 2024 på 147,4 mNOK, en nedgang på 0,5 mNOK sammenlignet med 2023. 6 av 10 klubber rapporterte imidlertid økte kostnader fra året før. Ser man bort fra opp- og nedrykk, har klubbene som spilte i Toppserien både i 2023 og 2024 hatt en samlet kostnadsøkning på 5,1 mNOK.

Som på inntektssiden kan endringer i enkeltposter delvis forklares med regnskapstekniske justeringer hos et lite utvalg klubber. Personalkostnader til spillere, trenere og støtteapparat er derimot mindre påvirket av slike forhold på tvers av klubbene. Den markante økningen i personalkostnader tyder derfor på en videre profesjonalisering av norsk kvinnefotball. 7 av 10 klubber rapporterte høyere personalkostnader i 2024, der Vålerenga hadde den største økningen, i stor grad som følge av gode sportslige prestasjoner både nasjonalt og i Europa.

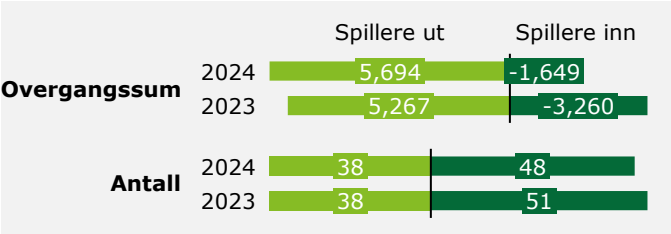


Noter: 1) Merk at kostnader ikke inkluderer kostnader ved spillerkjøp i denne sammenheng.
Kilder: Regnskapspakke klubblisens for Toppserieklubbene 2023, Deloitte analyse

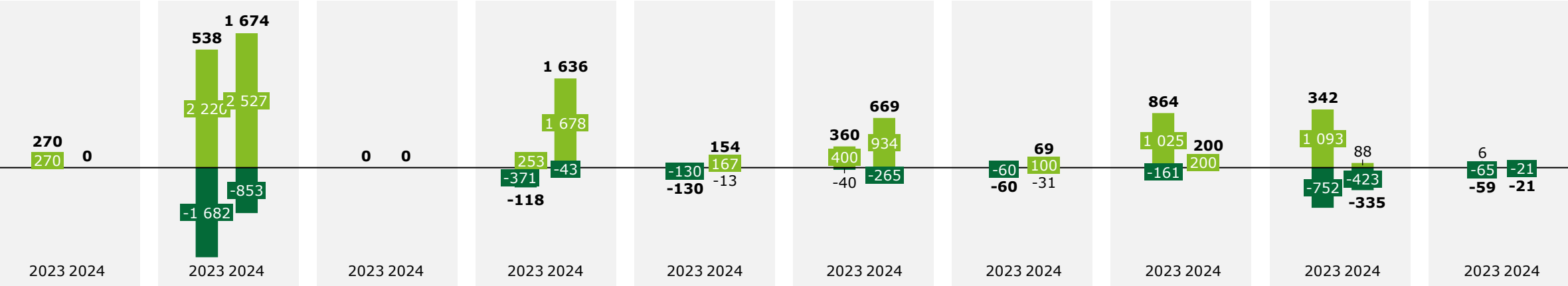
Spillerlogistikk | Overgangssummer per klubb

Brann, LSK, Rosenborg og spesielt seks salg preger spillerlogistikken i Toppserien i 2024

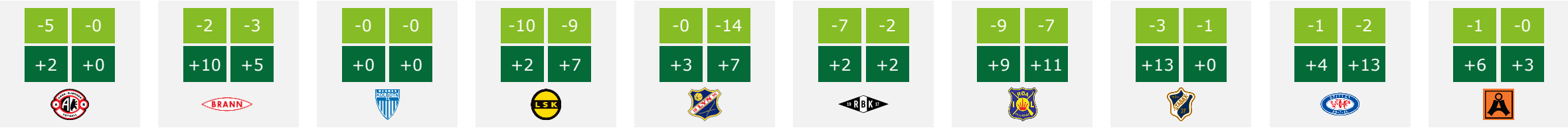
2024 ble nok et rekordår for Toppserien på samlet spillersalg. Klubbene solgte spillere for til sammen 5,7 mNOK, en økning på 8% fra 2023. Brann, LSK og Rosenborg sto for 90% av salgsinntektene, der seks enkeltsalg over 400 tNOK bidro med 81%. De tre største overgangene var Brann sine salg av Kielland og Bratberg Lund til henholdsvis Wolfsburg og Benfica, samt LSK sitt salg av Ivanović til London City Lionesses. Den største overgangen internt i Toppserien var LSK sitt salg av Mia Authen til Brann. Tre klubber sto uten salg og tre klubber sto uten kjøp i 2024. Tall fra NFF sin overgangsportal tyder likevel på at flere klubber ikke rapporterer alle gratisoverganger, og at den faktiske gjennomstrømningen av spillere er større i Toppserien enn det som fremkommer i oversikten.



Overgangssum spillere ut/inn¹ (tNOK)



Antall spilleroverganger kontraktsspillere¹



Noter: 1) Overgangene som omtales her inkluderes kun overganger registrert i lisensrapportering, og vil ikke omfatte overganger for spillere som ikke er på proffkontrakt.
Kilder: Regnskapspakke klubblisens for Toppserieklubbene 2023-2024

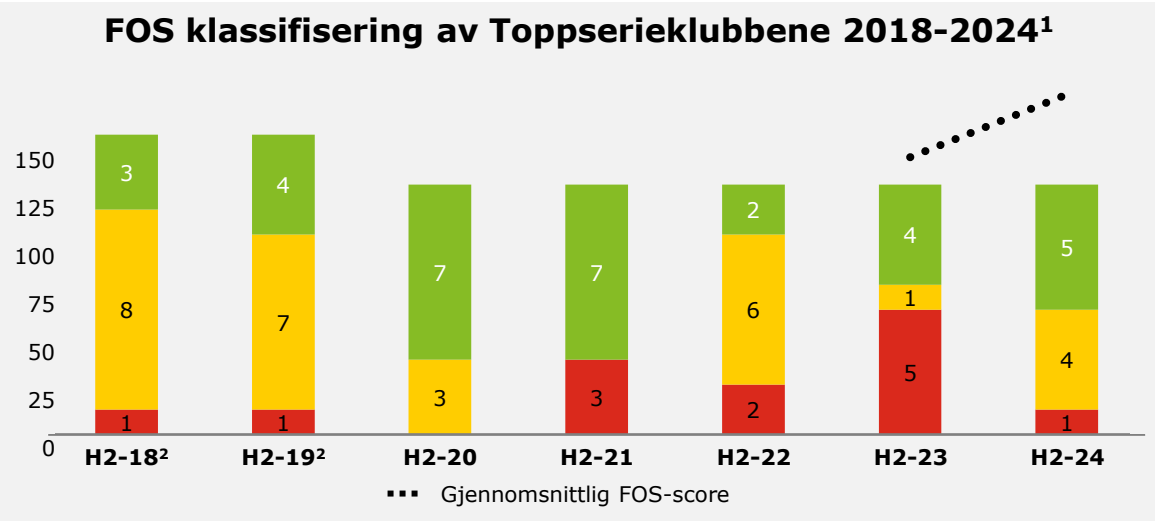
Finansiell oppfølging | Utvikling i oppfølgingssystem (FOS)

Den økonomiske tilstanden i Toppserien er bedre enn på mange år, og flere klubber merker den positive effekten av å være samorganisert med et herrelag

Toppserien opplevde i 2024 et markant løft i den samlede «økonomiske tilstanden», med en gjennomsnittlig FOS-score som økte fra 111 i 2023 til 136 i 2024. Brann, Stabæk, Rosenborg og nå Åsane er alle helintegreerte med herrelagene, som bidrar til økt økonomisk stabilitet. For Åsane ga sammenslåingen en betydelig positiv effekt, med en økning i FOS score fra -58 til 103, den største positive endringen i Toppserien. Arna-Bjørnar og LSK Kvinner viste også stor forbedring, med økning på henholdsvis 137 og 116 poeng, som gjorde at begge klubbene tok seg ut av rød sone i løpet av året.

Dette var en spesielt viktig utvikling for LSK Kvinner som etter en vanskelig økonomisk periode først ble trukket et poeng for svakt resultat og lav egenkapital per 31.12.2023 for så å bli trukket 3 nye poeng for brudd på tidligere inngått handlingsplan med NFF. Det var sterk mobilisering av sponsorer og gaveinntekter som reddet klubben i høst.

Den eneste klubben som fortsatt befinner seg i rød sone er Røa, men også her går utviklingen i riktig retning, med en økning på 20 poeng fra året før. Stabæk, Brann og Rosenborg står for de største fallene i FOS score, med endring på henholdsvis -96, -60 og -60, men alle tre klubbene ligger fortsatt godt over grensen for rød sone.



FOS-score er en indikator på økonomisk tilstand med skala fra -114,5 til 240 poeng. Beregning av FOS-score, og den tilhørende plasseringen i grønn (>130 poeng), gul (>65 poeng) eller rød sone er basert på følgende elementer og vekting:

Totalkapitalrentabilitet (4%), resultat før skatt (11%), bærekraftig resultat (11%), personalkostnader (4%), arbeidskapital i % av omsetning (10%), likviditetsgrad 1 (30%) og egenkapitalandel (30%).

Klubber i rød sone må utvikle en handlingsplan under administrasjonen av NFF for å etablere seg i gul sone innen en 3-års periode. Hvis ikke klubbene leverer på denne handlingsplanen eller delmålene som er satt i denne innen de avtalte tidsfristene kan det komme konsekvenser fra NFF.

H2-2024	
	214
	192
	180
	158
	131
	127
	114
	110
	103
	37

Noter: 1) Merk at beregningen av FOS-score ble endret i H1-21. Bruker FOS score v2.1 t.o.m. H2-20, og FOS score v3.0 deretter. Tallverdier kun tilgjengelig fra H2-23. 2) Frem t.o.m. 2019 var det 12 lag i Toppserien; fra 2020 er det kun 10.
Kilder: Mediepresentasjon klubblisens, NFF

TOPP SERIEN

1	Introduksjon til Toppserien	3
2	Finansielt dypdykk	5
	Inntekter	
	Kostnader	
	Spillerlogistikk	
	FOS	
3	Klubbene	10
4	Vedlegg	21

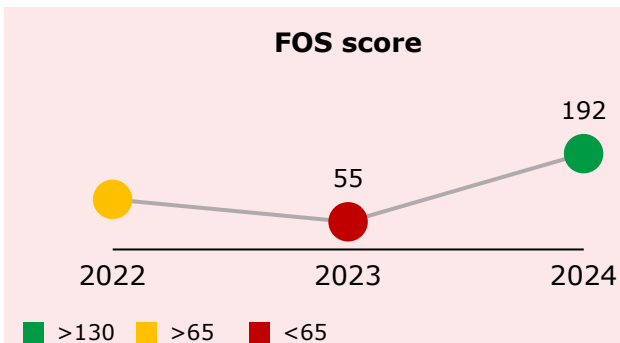
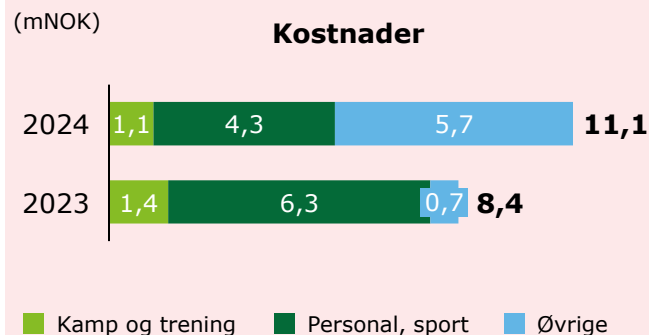
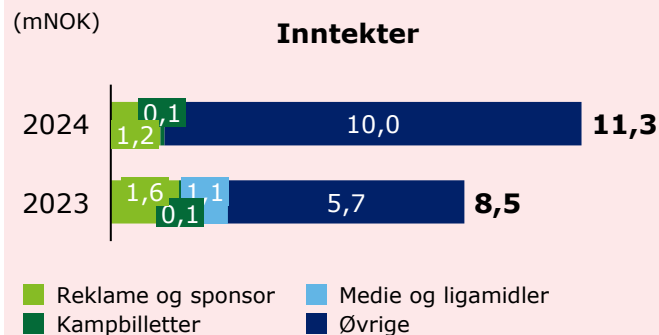




ARNA-BJØRNAR TOPPFOTBALL

- Opptur i siste runde gir håp mot neste sesong

Arna-Bjørnar¹ opplevde i 2024 en inntektsøkning på 33% sammenlignet med året før. Økningen skyldes i hovedsak en vekst på over 4 mNOK i øvrige inntekter. Samtidig har klubben hatt en tilsvarende økning i øvrige kostnader. Mye av de øvrige inntektene og kostnadene stammer fra klubbens felles organisering med barne- og ungdomsfotballen, hvorav enkelte underposter for damelaget er estimerte. Selv om utgiftene har økt i takt med inntektene, har Arna-Bjørnar hatt en betydelig økonomisk fremgang. Klubben har i 2024 oppnådd den nest-største forbedringen i «økonomisk tilstand» på tvers av Toppserien, med FOS score 137 poeng høyere enn året før, som gir et hopp fra rød til grønn sone på kun en sesong.



1) Arna-Bjørnar sitt kvinnelag er regnskapsmessig samorganisert med barne- og ungdomsfotballen. Det er gjort estimater for å korrigere for effektene dette har på inntekter og kostnader. Kilder: Regnskapspakke klubblisens (2023-2024), Foto: Odd Sindre Tønning (TFK)

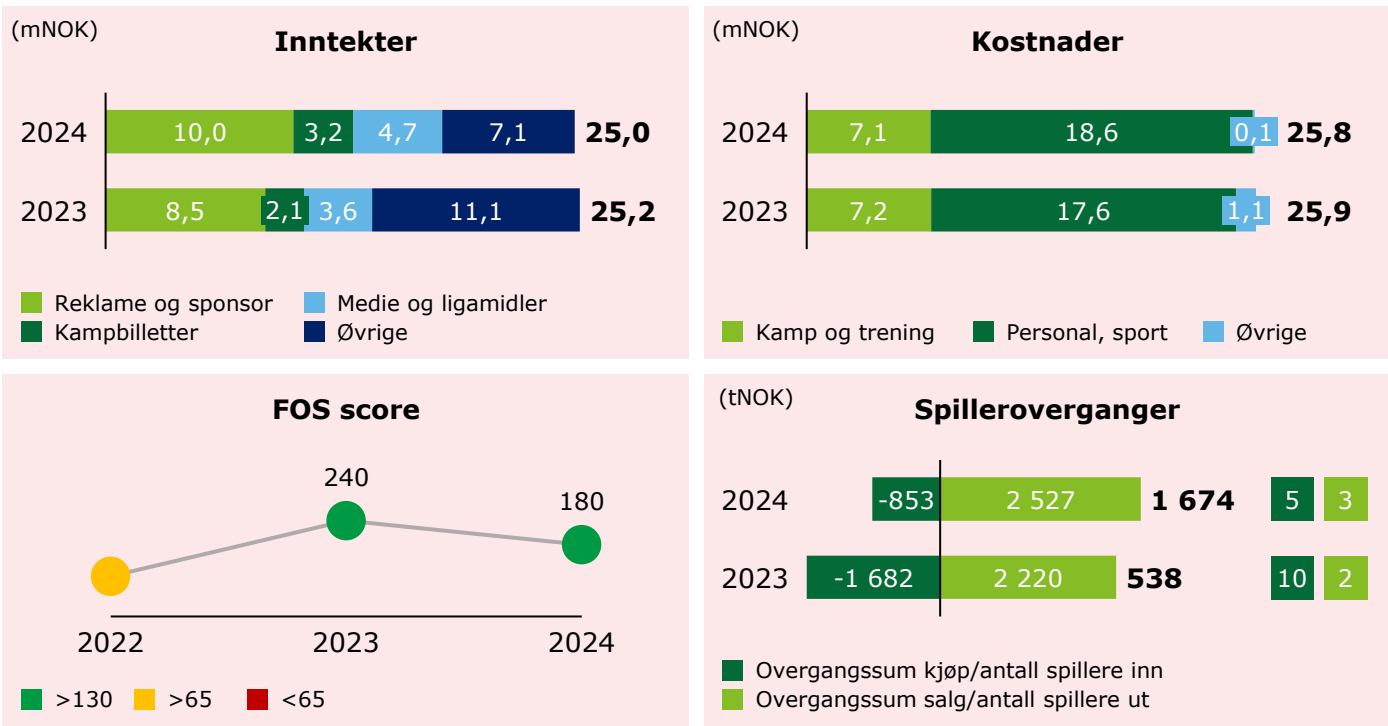




SK BRANN KVINNER

- Ga Bergen noe å rope for

Brann opplevde økte inntekter fra sponsorer, billettsalg, og medie- og ligamidler i 2024. Veksten skyldes blant annet gruppespillseiere i UWCL mot Slavia Praha og St. Pölten, samt kvartfinale mot Barcelona i 23/24 sesongen. Ettersom kampene ble spilt i 2024 ble inntektene bokført i 2024 regnskapet. Premiepenger fra UEFA og NM-cup er registrert under øvrige inntekter, sammen med andre tilskudd til klubben. Totalt var både inntekter og kostnader før spillerlogistikk tilnærmet likt som fjoråret. Brann fortsetter å være ledende på spilleroverganger i Toppserien. I 2024 signerte klubben blant annet Mathilde Kruse Madsen og Mia Authen, samtidig som Justine Kielland, Marit Bratberg Lund og Sara Ritter ble solgt til utlandet for en samlet verdi på over 2,5 mNOK.



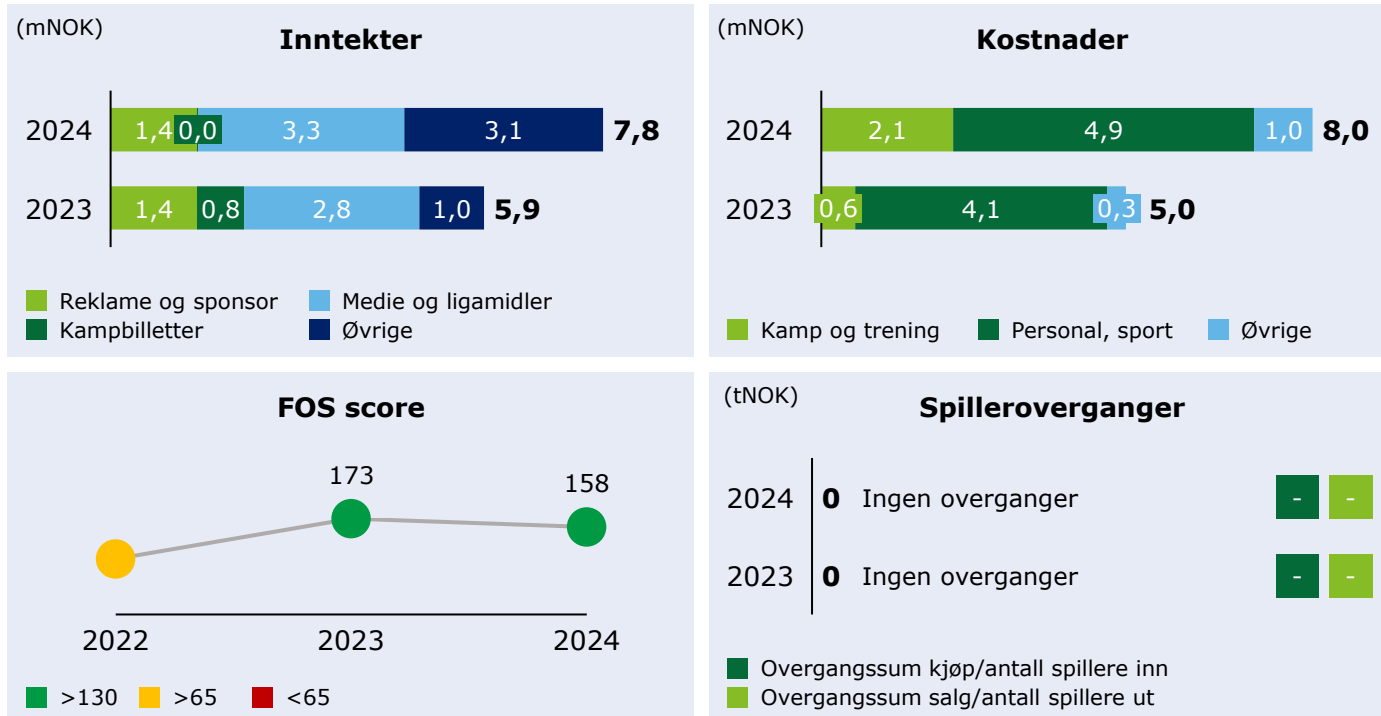
Kilder: Regnskapspakke klubblisens (2023-2024), Foto: Odd Sindre Tonning (TFK)



KOLBOTN KVINNER

- Bet fra seg i comeback-sesongen

Etter opprykket til Toppserien i 2024, har Kolbotn¹ en forventet økning i både inntekter og kostnader sammenlignet med 2023. Inntektsveksten skyldes høyere tilskudd fra ligamidler og økte «øvrige inntekter», som blant annet inkluderte gaver på 2,5 mNOK og lokale aktivitetsmidler/momskompensasjon på 0,8 mNOK. Kostnadsøkningen henger sammen med klubbens behov for økte ressurser til kamp- og treningsaktiviteter, samt høyere lønninger som følge av spill i øverste divisjon. Kolbotn gjennomførte ingen spilleroverganger i 2023-2024, og har i stor grad beholdt samme spillerstall gjennom forlengelser av eksisterende kontrakter.



1) Dette var siste sesong med laget som en del av Kolbotn IL Alliansen. Fra 2024 blir Kolbotn IL Fotball Elite organisert som en selvstendig klubb.
Kilder: Regnskapspakke klubbisens (2023-2024), Foto: Odd Sindre Tønning (TFK)

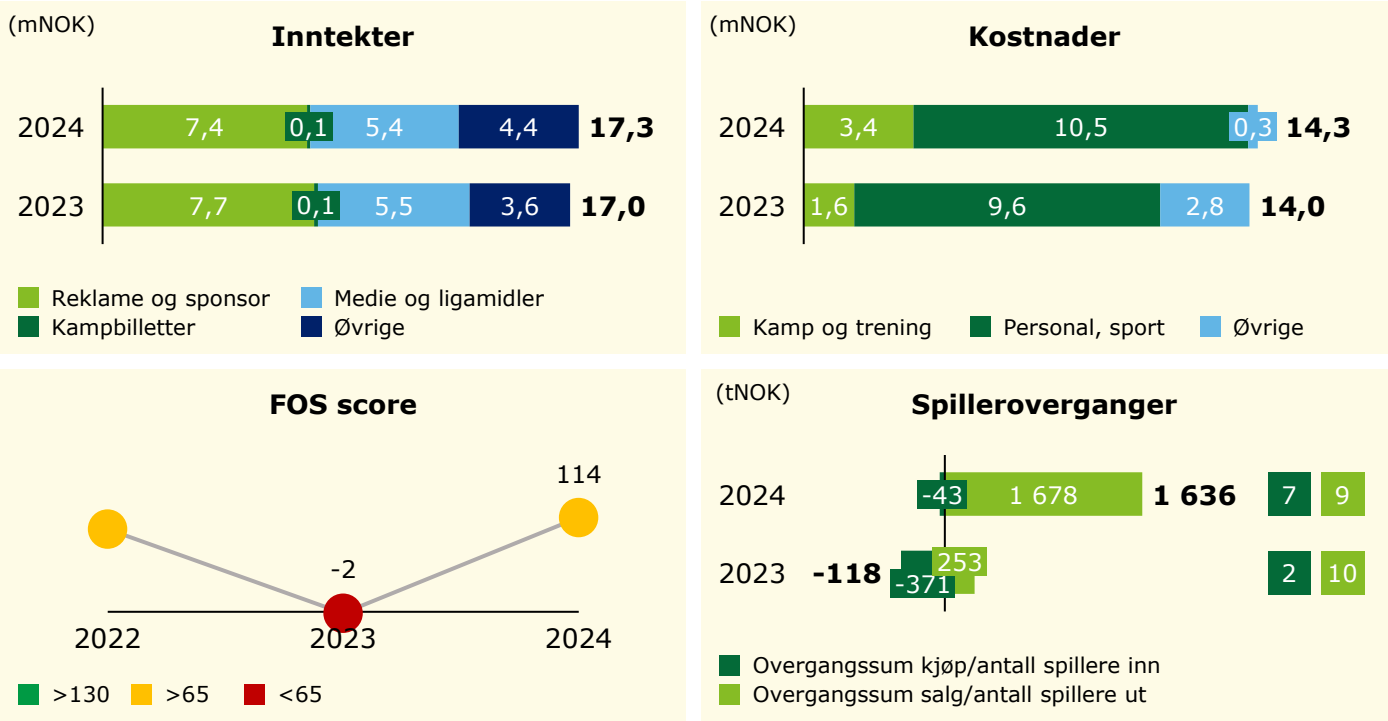




LSK KVINNER FK

- Reiste seg etter stormen

LSK Kvinner har vært gjennom en periode med økonomisk usikkerhet, men høsten 2024 ble det mobilisert bred støtte blant sponsorer for å redde klubben. Som følge av dette oppnådde LSK en av de høyeste sponsorinntektene i Toppserien på 7,4 mNOK, samt økning i øvrige inntekter som følge av flere gaver til klubben. På kostnadssiden økte personalkostnader som følge av 1,5 mNOK høyere kostnader for trenere og støtteapparat. Enkelte øvrige kostnader re-kategoriseres også som kamp- og treningskostnader. Lønnsomme spillersalg, blant annet av Milana Ivanovic og Mia Authen, bidrar til at LSK leverer et positivt resultat¹ etter spillerlogistikk på 0,6 mNOK, og bidrar til at klubben klatrer ut av rød FOS sone med god margin.



1) Merk at resultat medregner alle klubbens inntekter og kostnader, ikke kun de inntektene og kostnadene som presenteres i rapporten. Se vedlegg 2 for ytterligere informasjon. Kilder: Regnskapspakke klubblisens (2023-2024), Foto: Odd Sindre Tonning (TFK)

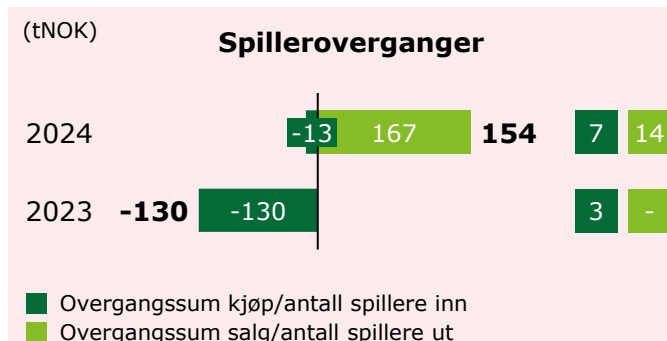
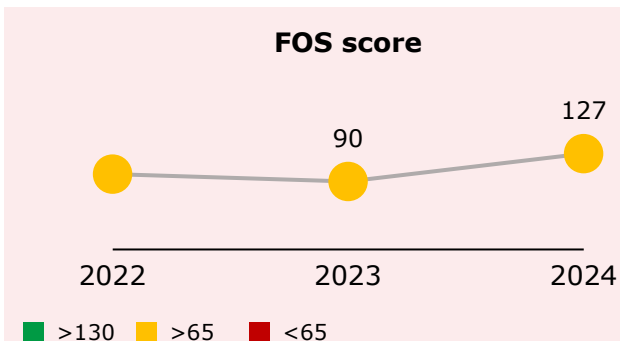
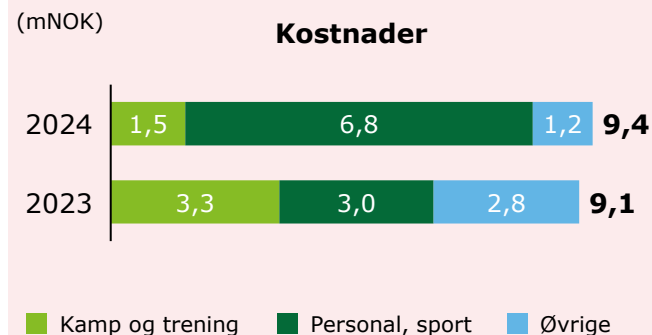
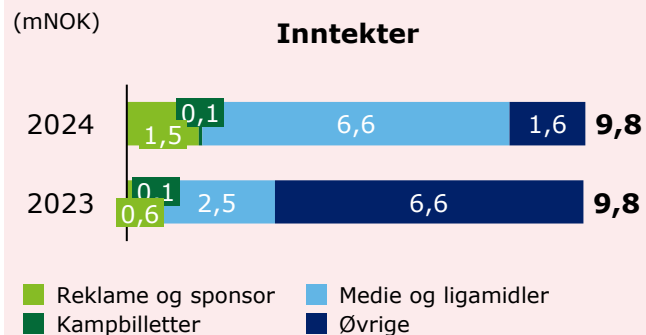




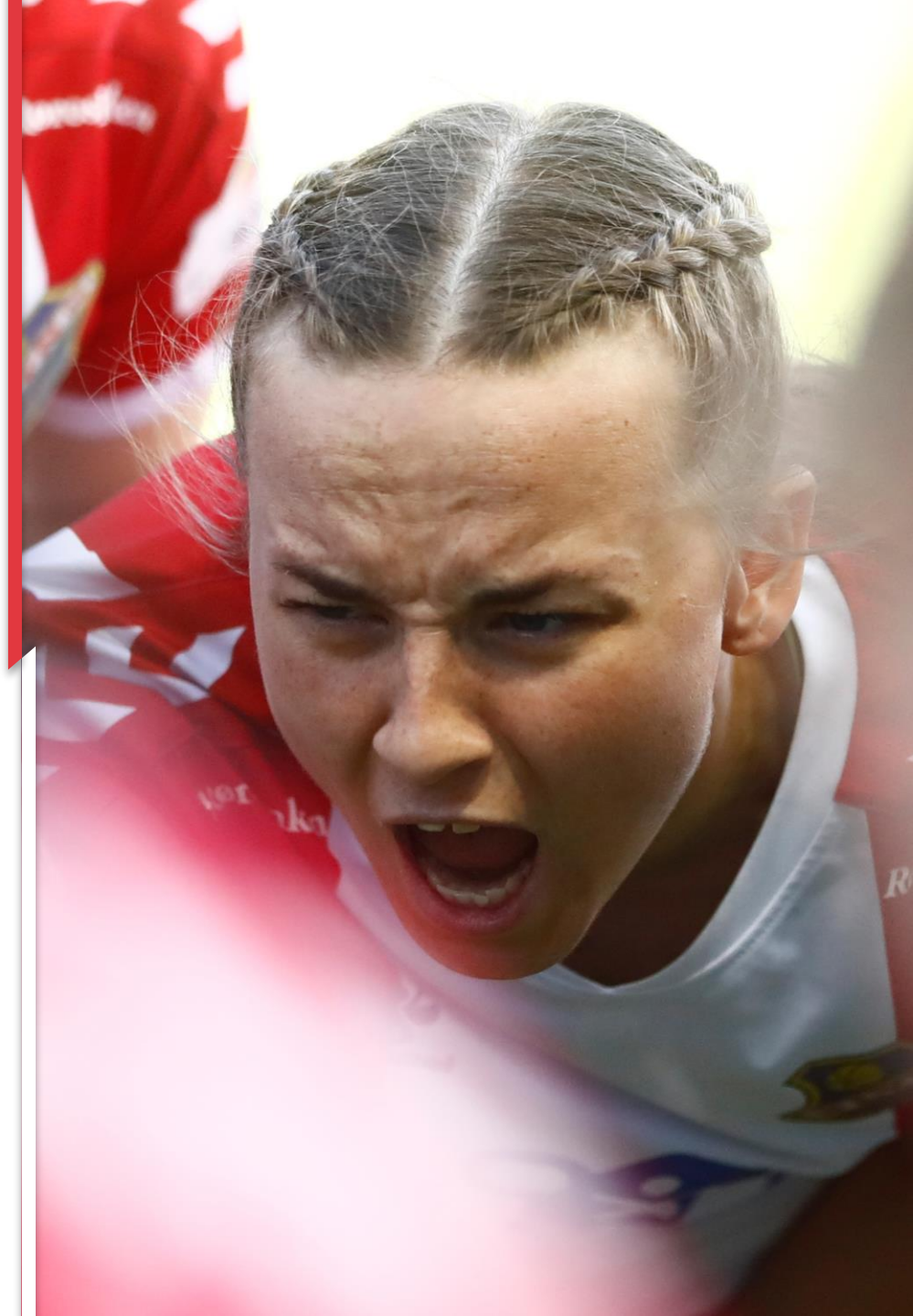
LYN FOTBALL DAMER

- Sten på sten, ett poeng av gangen

Lyn opplevde marginale endringer i totale inntekter og kostnader i 2024 sammenlignet med året før. Klubben har i løpet av året forbedret sin interne rapportering og gått over til å fordele kostnader per avdeling. Dette gjør at inntekts- og kostnadspostene ikke er direkte sammenlignbare mellom 2023 og 2024, men gir samtidig et tydeligere bilde av klubbens økonomi, ettersom tidligere samleposter nå er bedre fordelt. Lyn hadde i 2024 flest spillersalg blant alle Toppserieklubbene, med positiv netto overgangssum på 154 tNOK. Samtidig bidrar forbedret resultat og økt egenkapitalandel til at klubbens FOS score økte 37 poeng i 2024, og klubben nærmer seg grønn FOS sone.



1) Lyn sitt kvinnelag er regnskapsmessig samorganisert med breddefotballen. Det er gjort estimater for å korrigere for effektene dette har på inntekter og kostnader. Kilder: Regnskapspakke klubblisens (2023-2024), Foto: Odd Sindre Tonning (TFK)

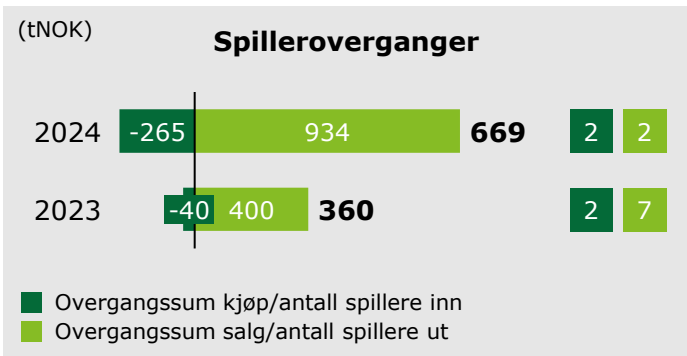
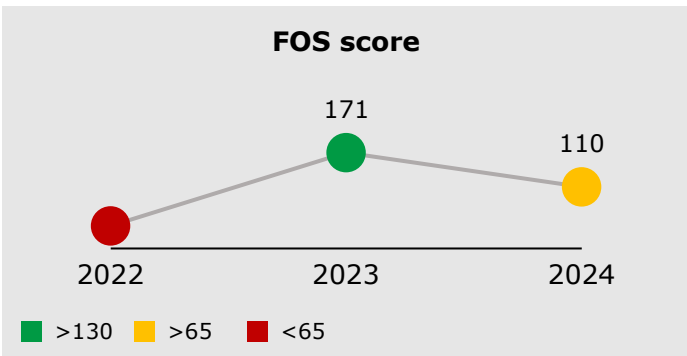
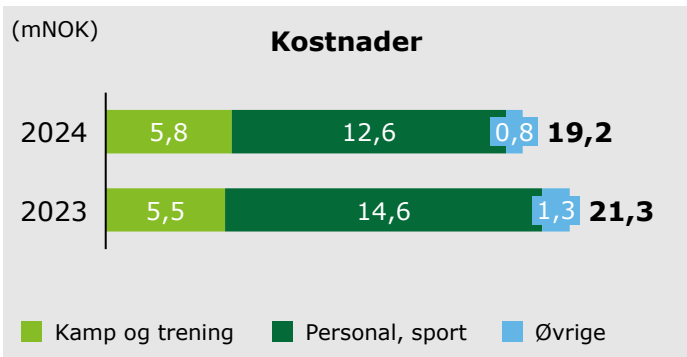
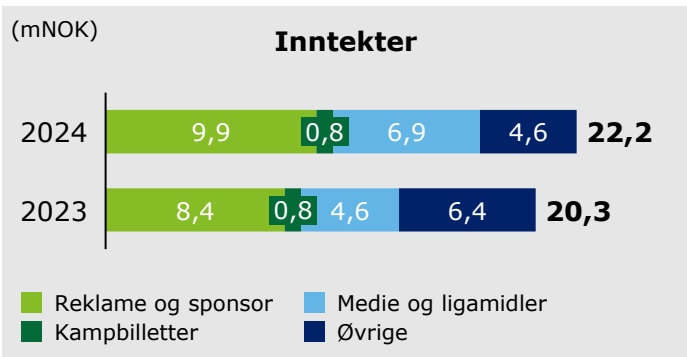




ROSENBERG BK KVINNER

- Sikret bronse i siste spilleminutt

Rosenborg økte inntekter i 2024, drevet av en vekst på 1,5 mNOK i sponsorinntekter og 2,3 mNOK i medie og ligamidler. Sistnevnte inkluderer inntekter fra Champions League kvalifisering, hvor klubbene blant annet slo ut Atlético Madrid før et knepent 0-1 tap for Arsenal i gruppefinalen. Totale inntekter øker derfor totalt, til tross for ett 1,8 mNOK fall i øvrige inntekter, hvor leieinntekt for Koteng Arena og kompensasjon for utleie av personell utgjør de største postene. Rosenborg har lavere kostnader i 2024 enn i 2023, hovedsakelig som følge av reduserte personalkostnader til spillere og trenere tilsvarende 2 mNOK. Dette utjevnes imidlertid delvis av tilsvarende økning i generelle personalkostnader¹.



1) Personalkostnader til administrasjon øker fra 2023 til 2024, men er ikke inkludert i kostnader grunnet store variasjoner på tvers av klubbene gitt ulik samorganisering med herrelag og breddefotball. Kilder: Regnskapspakke klubblisens (2023-2024), Foto: Odd Sindre Tonning (TFK)

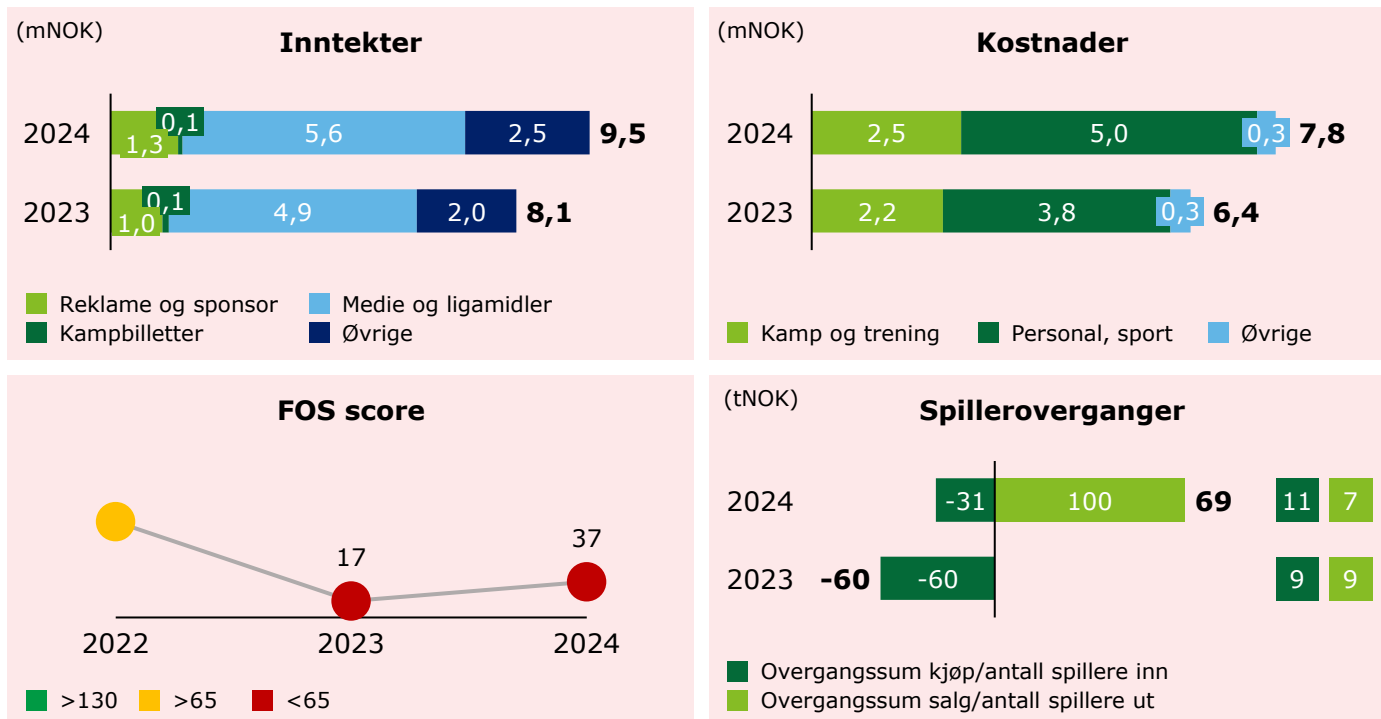




RØA FOTBALL ELITE

- Kriget for hvert poeng

Røa økte inntekter med 1,4 mNOK i 2024, hovedsakelig som følge av økte solidaritetsmidler, reflektert i 0,7 mNOK høyere medie og ligamidler. Øvrige inntekter steg også 0,5 mNOK, blant annet gjennom salg av rettigheter til barncup til Røa IL. Kostnader økte med 1,4 mNOK hvorav den største endringen kommer av 1,2 mNOK høyere personalkostnader til spillere, trenere og støtteapparat. Til tross for et bedre økonomisk resultat i 2024, befinner klubben seg fortsatt i rød FOS sone. Utviklingen er imidlertid positiv med en økning på 20 poeng i FOS score sammenliknet med 2023.

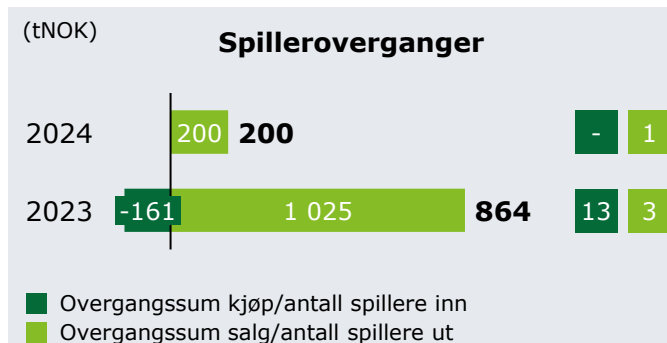
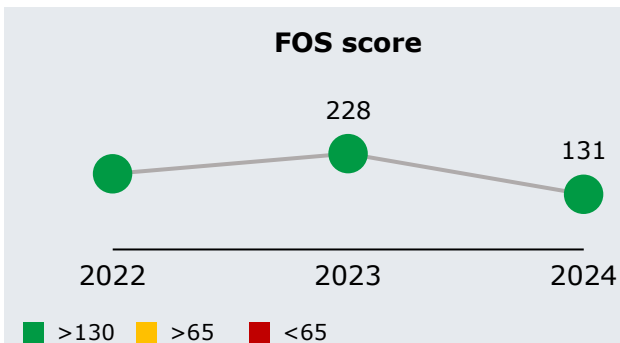
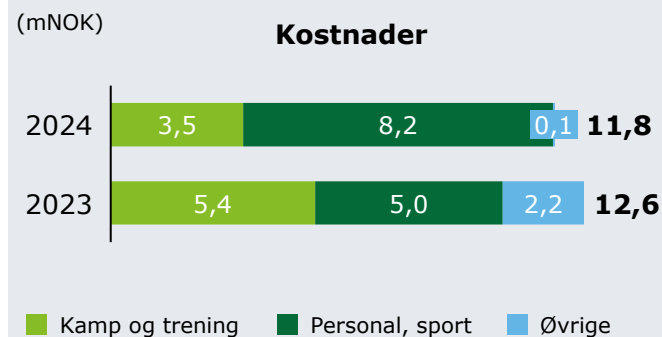
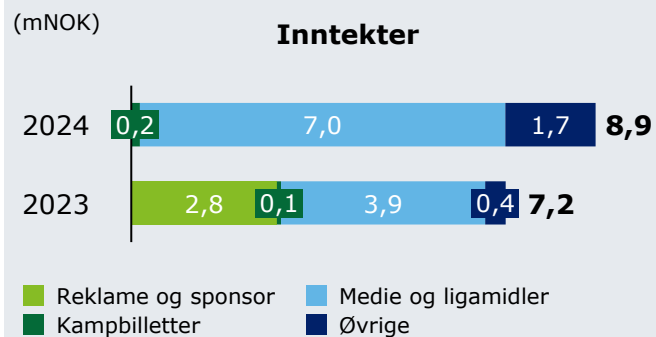




STABÆK FOTBALL KVINNER

- Trygge og stabile hele veien

Stabæk sitt damelag er samorganisert med bredde- og herrelag. I 2023 ble en andel av sponsorinntektene, felles tilskudd, og kostnader knyttet til administrasjon, husleie og banedrift, fordelt på damelaget. Denne øvelsen er ikke gjort for 2024, som ga utslag i lavere sponsorinntekter, kamp- og treningskostnader og øvrige kostnader. På en annen side, er akademi jenter inkludert i 2024-tallene. Deres andel av inntektene fra mediaavtalen medførte høyere medie- og ligamidler, imens deres trenere og støtteapparat medførte høyere personalkostnader. Tallene er ikke direkte sammenliknbare mellom 2023 og 2024, men de gir en indikasjon på viktige inntekter og kostnader hos en klubb med relativt stabil økonomi og fortsatt grønn FOS sone.

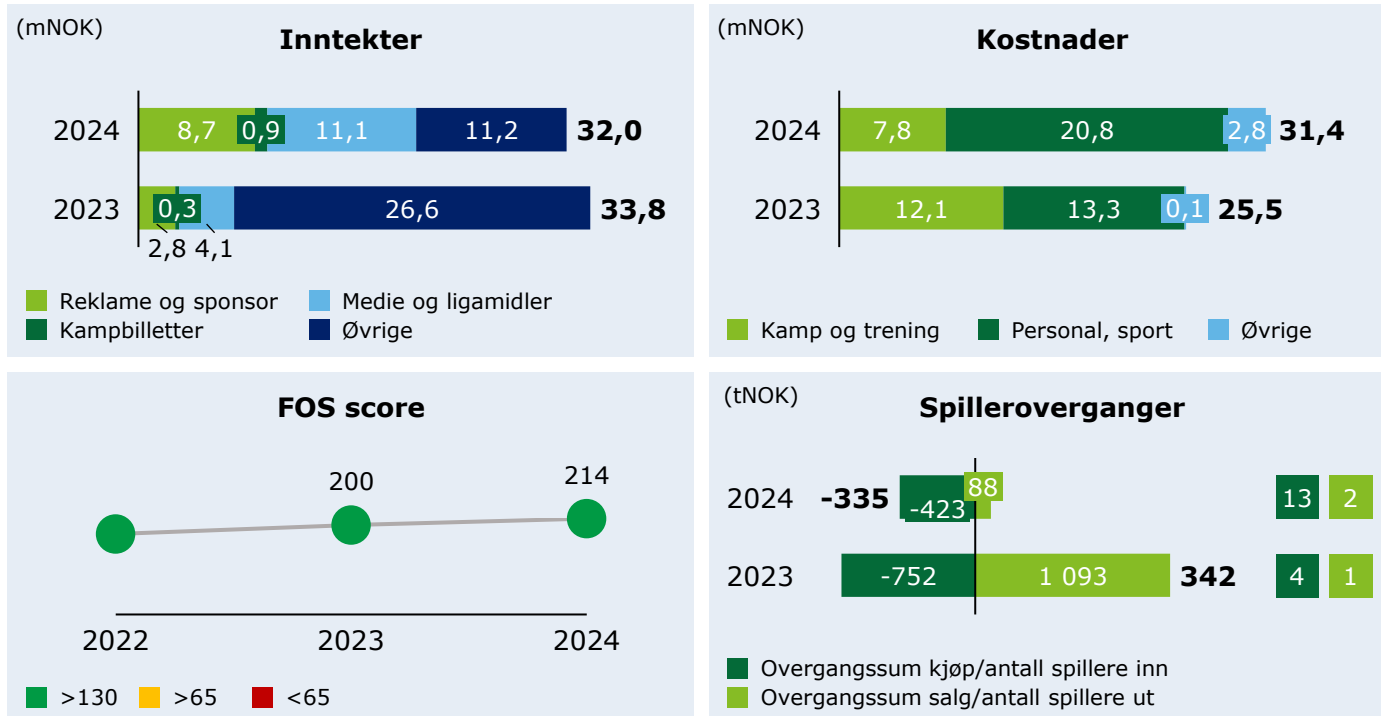




VÅLERENGA FOTBALL DAMER

- Dobbeltriumpf i hovedstaden

I tråd med sterke sportslige resultater har Vålerenga¹ etablert seg både på inntekts- og kostnadstoppen i Toppserien. Oslo-klubben opplevde en betydelig økning i medie og ligamidler som følge av suksessfull CL kvalifisering der de slo ut Farul Constanta og Anderlecht, med påfølgende gruppespill mot Juventus, Arsenal og Bayern. En endring i rapportering fra 2023 gjør at enkeltposter ikke er direkte sammenliknbare med tidligere år, men totale inntekter var ned 1,8 mNOK og totale kostnader var opp 5,9 mNOK. Kostnadsøkningen skyldes hovedsakelig økt sportslig satsing og ytterligere utbetalinger som følge av gode resultater både nasjonalt og i Europa.



1) Vålerenga sitt kvinnelag er regnskapsmessig samorganisert med barne- og ungdomsfotballen. Det er gjort estimater for å korrigere for effektene dette har på inntekter og kostnader. Kilder: Regnskapspakke klubblisens (2023-2024), Foto: Odd Sindre Tonning (TFK)

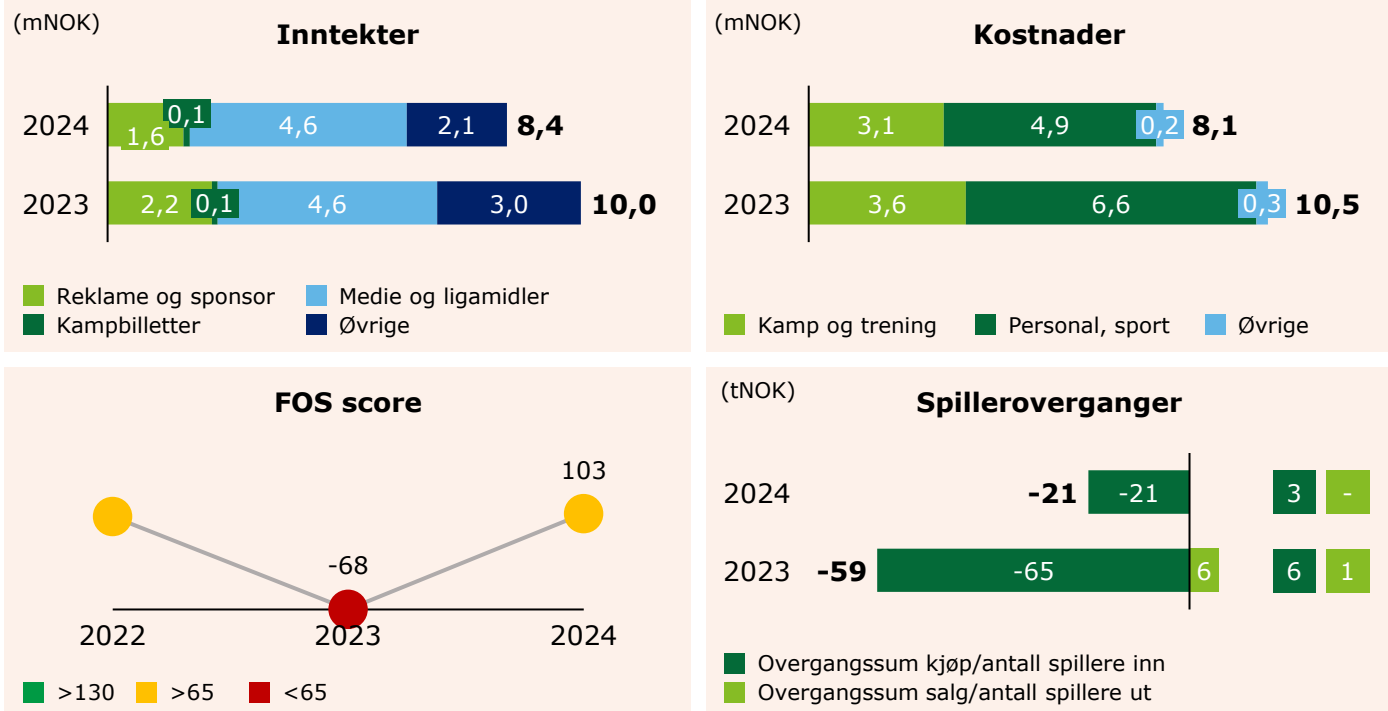




ÅSANE FOTBALL DAMER

- Marginene imot da det gjaldt

I 2024 ble Åsane sitt damelag for første gang samorganisert med herrelaget. Et styrende prinsipp etter sammenslåingen er likevel at dame- og herrelaget skal være økonomisk uavhengige og bære sine egne kostnader. På inntektssiden opplevde Åsane en mindre nedgang i sponsorinntekter, samt medlems- og aktivitetsinntekter, som førte til en samlet inntektsreduksjon på 1,6 mNOK i 2024. Bergensklubben opplevde imidlertid en større kostnadsreduksjon, hovedsakelig som følge av lavere utgifter til kamp og trening, samt reduserte personalkostnader til støtteapparat, etter sammenslåingen. Sammenslåingen ga damelaget bedre økonomisk stabilitet, reflektert i det største FOS-poenghoppet i Toppserien i 2024, med en økning på 171 poeng.



TOPP SERIEN

1	Introduksjon til Toppserien	3
2	Finansielt dypdykk	5
	Inntekter	
	Kostnader	
	Spillerlogistikk	
	FOS	
3	Klubbene	10
4	Vedlegg	21



Foto: Odd Sindre, TIFC

Vedlegg 1 – Ord og begreper

Toppfotballbarometeret tar utgangspunkt i inntekter og kostnader klubbene rapporterte i sine klubblisensrapporter til NFF, og benytter flere ord og uttrykk som krever ytterligere forklaring

Resultatoppstilling - eksempel		Ord og begreper benyttet i rapporten	
mNOK	2024	Begrep	Beskrivelse
Inntekter:		Øvrige inntekter	Samlekategori for relevante FOS-inntektsposter for å forenkle fremstilling av inntektsfordeling. Linjen omfatter: Andre kampdagsinntekter, Andre salgsinntekter, Leieinntekter, Andre inntekter.
Reklame- sponsorinntekter	2	Kamp- og treningskostnader	Samlekategori for relevante FOS-kostnadsposter for å forenkle fremstilling av kostnadsfordeling. Linjen omfatter: Variable kamp- og treningskostnader inkl. arr. kost, Leie av faste trenings- og kampfasiliteter, Bane- og anleggskostnader egne anlegg.
Medie- og ligamidler	5		
Kampbillettinntekter	3	Personalkostnader, sport	Samlekategori for relevante FOS-kostnadsposter for å forenkle fremstilling av kostnadsfordeling. Linjen omfatter: Personalkostnader spillere, Personalkostnader trenere/medisinsk støtteapparat.
Øvrige inntekter	2		
Sum inntekter	12	Øvrige kostnader	Samlekategori for kostnader som ikke er direkte relatert til kamp og trening, personalkostnader, administrasjon, salgskostnader, reklame og sponsorkostnader og av- og nedskrivninger.
Kostnader:			
Kamp- og treningskostnader	(2)		
Personalkostnader, sport	(5)		
Øvrige kostnader	(3)		
Sum kostnader	(10)		

Vedlegg 2 – Utelatte linjer fra resultatregnskapet

For å gi et bedre sammenlikningsgrunnlag mellom klubbene er det med vilje utelatt enkelte

Utelatte linjer fra resultatregnskapet

Linje i resultatregnskapet	Samlet rapportert verdi - Toppserien 2024	Begrunnelse for utelatelse
Av- og nedskrivninger spillerkontrakter	0,7 mNOK	Relativt lav kostnad som introduserer mer kompleksitet enn nytte.
Av- og nedskrivninger	2,5 mNOK	97% av ligakostnad knyttet til én klubb, hvorav kostnad hovedsakelig skyldes herrelaget.
Salgskostnader	-	Ubrukt kostnadslinje i 2024.
Personalkostnader, administrasjon	22,2 mNOK	Stor variasjon på tvers av klubbene, hovedsakelig som følge av ulik samorganisering med bredde- og herrefotball.
Administrasjonskostnader	3,1 mNOK	Hovedsakelig brukt av kun to klubber (86% av total kostnad), ofte erstattet av «personalkostnader, administrasjon».
Reklame- og sponsorkostnader	0,8 mNOK	Relativt lav kostnad, benyttet ulikt på tvers av klubbene.
Resultat før spillerlogistikk	-14,2 mNOK	Mister sin mening når enkeltlinjer utelates.
Gevinst/tap fra spillerlogistikk	4,1 mNOK	Vurderes i sammenheng med resultat. Ved utelatelse av resultatlinje fokuserer rapporten på overgangssummer i stedet.
Resultat etter spillerlogistikk	-10,1 mNOK	Mister sin mening når enkeltlinjer utelates.
Finansinntekter	0,0 mNOK	Rapport fokuserer på klubbdrift fremfor finansiering. Videre, ikke rapportert av alle klubbene.
Finanskostnader	2,8 mNOK	Rapport fokuserer på klubbdrift fremfor finansiering. Videre, ikke rapportert av alle klubbene.
Skatter	-	Introduserer mer kompleksitet enn nytte. Videre, ikke rapportert av alle klubbene.
Årsresultat	-12,8 mNOK	Mister sin mening når enkeltlinjer utelates. Videre, ikke rapportert av alle klubbene.



Deloitte refers to one or more of Deloitte Touche Tohmatsu Limited ("DTTL"), its global network of member firms, and their related entities (collectively, the "Deloitte organization"). DTTL (also referred to as "Deloitte Global") and each of its member firms and related entities are legally separate and independent entities, which cannot obligate or bind each other in respect of third parties. DTTL and each DTTL member firm and related entity is liable only for its own acts and omissions, and not those of each other. DTTL does not provide services to clients. Please see www.deloitte.no to learn more.

Deloitte Norway conducts business through two legally separate and independent limited liability companies; Deloitte AS, providing audit, consulting, financial advisory and risk management services, and Deloitte Advokatfirma AS, providing tax and legal services.

Deloitte is a leading global provider of audit and assurance, consulting, financial advisory, risk advisory, tax and related services. Our global network of member firms and related entities in more than 150 countries and territories (collectively, the "Deloitte organization") serves four out of five Fortune Global 500® companies. Learn how Deloitte's approximately 312,000 people make an impact that matters at www.deloitte.no.

This communication contains general information only, and none of Deloitte Touche Tohmatsu Limited ("DTTL"), its global network of member firms or their related entities (collectively, the "Deloitte organization") is, by means of this communication, rendering professional advice or services. Before making any decision or taking any action that may affect your finances or your business, you should consult a qualified professional adviser.

No representations, warranties or undertakings (express or implied) are given as to the accuracy or completeness of the information in this communication, and none of DTTL, its member firms, related entities, employees or agents shall be liable or responsible for any loss or damage whatsoever arising directly or indirectly in connection with any person relying on this communication. DTTL and each of its member firms, and their related entities, are legally separate and independent entities.